# «بوبيان كابيتال» تدخل التداول إلكترونياً لأميركا وأوروبا وبريطانيا... بالموبايل

طوّرت شركة بوبيان كابيتال للاستثمار (الذراع الاستثماري لبنك بوبيان)، خدمة «بوبيان للتداول»، لتشمل الدخول إلى الأسواق العالمية الأميركية والاوروبية وسوق المملكة المتحدة، والتي تم تطويرها لتوفر أفضل تجربة للعملاء، من خلال الاستفادة من أحدث التقنيات المبتكرة، عن طريق الموقع الإلكتروني، وتطبيق «بوبيان للتداول» عبر الموبايل.

وقالت مديرة إدارة الأصول والتداول بدرية حمد الحميضي، إن إضافة عدد من الاسواق العالمية الى خدمة «بوبيان للتداول» الإلكتروني، سواء عبر الموقع الإلكتروني أو تطبيق الموبايل، ما هو إلا نتاج البحث الدائم عن التوسع والتطور في الخدمات، التي تسعى الشركة دائماً لأن تقدمها للمستثمرين من خلال أحدث أنظمة التداول المطورة، والتي تتيح للعملاء إمكانية تصفح المنصة بسهولة وسلاسة.

وأوضحت الحميضي أن «بوبيان كابيتال للاستثمار» تعد من الشركات الرائدة بالكويت، التي تمكن العملاء من التداول للاسهم المطابقة لاحكام الشريعة الاسلامية في الأسواق الخليجية و العالمية عبر الإنترنت من خلال (Boubyan Brokerage) للتداول الإلكتروني، أو من خلال تطبيق «بوبيان للتداول» عبر الموبايل.

بدرية الحميضي

سليمان العنزي

من جانبه، أوضح محلل إدارة التداول سليمان خليفة العنزي، أنه بإمكان عملاء «بوبيان للتداول» الآن أن يتداولوا في الأسواق الخليجية والعالمية من خلال حساب تداول واحد، مع إمكانية الدخول المباشر إلى الأسهم المطابقة لأحكام الشريعة الإسلامية في الأسواق العالمية، ما يعد حلاً مثالياً للعملاء المهتمين بتنمية ثرواتهم أو إدارتها خارج نطاق منطقة الخليج.

وأكد العنزي توافر العديد من الخدمات والتسهيلات عبر خدمة التداول الإلكتروني، بحيث سيتمكن العملاء من تنفيذ أوامر الشراء، والبيع وأوامر التعديل والإلغاء، والحد بطريقة سهلة وتفاعلية، والاطلاع على تفاصيل المحفظة، وملخص الحساب، وإدارة حسابات التداول في الأسواق المختلفة، ومتابعة مباشرة للتحليلات والرسوم البيانية وبيانات السوق لتقديم الطلبات بسرعة.

ولفت إلى إمكانية الاطلاع على آخر الأخبار وتصريحات السوق، إلى جانب رسومات بيانية وأدوات متطورة لتحليل الأسهم.

وأضاف العنزي أن عملاء «بوبيان»، لديهم مرونة في ربط حساباتهم المصرفية بحسابات التداول الخاصة بهم، إذ تتوافر لهم خدمة التحويل الى حسابات التداول عبر خدمة الكي نت، أو من خلال التحويل المباشر من حساباتهم الشخصية لدى البنك.

وأكد أن خدمة «بوبيان للتداول» توفر تجربة تداول فريدة من نوعها لعملائها، مع تمكينهم من الوصول إلى مجموعة كاملة من خدمات الوساطة، التي تغطي أسواق رأس المال الخليجية والعالمية.

# «بيتك»: إقبال كبير على التمويل عبر الإنترنت

حققت خدمة «طلب التمويل عبر الإنترنت»، التي يقدمها «بيت التمويل الكويتي» (بيتك)، الفرصة بمنتهى السرعة للعملاء الأفراد الراغبين في الحصول على تمويل، ويتضح ذلك فى حجم الطلبات المقدمة، وتزايد الإقبال على استخدامها من قبل شرائح مختلفة من العملاء.

وتتيح الخدمة للعميل أن يتقدم بالطلب من خلال خدمات «بيتك» الإلكترونية (kfh.Online)، بما يوفرعليه الوقت والجهد، على أن يتبع خطوات محددة حتى نهاية الإجراءات، على أن تصله رسالة على هاتفه النقال تفيد باكتمال الخطوات.

ولفت البنك إلى أنه بعد ذلك سيتولى فريق مختص التعامل مع الطلب، ويتواصل مع العميل عبر الرسائل النصية التي تفيد بحالة المعاملة وتطورها.

وتؤكد الخدمة اهتمام «بيتك» بعملائه، وحرصه على توفير أفضل وأسرع الوسائل التقنية، للحصول على الخدمات بسرعة وكفاءة، تلبية لتنامي وتطور الوسائل التقنية وإقبال العملاء عليها.

وتتميز الخدمة بالسهولة والسرعة بتوفير الجهد والوقت المبذول، من المكتب أو البيت أو أي موقع آخر يتواجد فيه العميل، إذ يستطيع تقديم طلب تمويل وتعبئة النموذج الإلكتروني المعد لذلك من خلال (kfh.Online).

وذكر البنك أنه بعد استيفاء جميع المتطلبات حسب القواعد والضوابط المعمول بها، ستتم الموافقة على منح التمويل بناء على سياسته الائتمانية، ما يعد تطوراً تقنياً مهماً في أسلوب تقديم الخدمة وفي سياسة البيع عن بُعد.

وتعتمد الخدمة على أن يقوم العميل بالدخول لموقع (kfh.com)، ومن ثم الخدمات الإلكترونية (kfh. Online)، وتسجيل الدخول في الخدمات المصرفية الالكترونية للأفراد، على أن يختار العميل بعد تسجيل الدخول الخدمات التمويلية، ثم اختيار طلب تمويل، وتعبئة النموذج وتأكيد الطلب والإرسال بعد الانتهاء من تعبئة البيانات المطلوبة.

# «الخليج» توّج فائزي «الدانة»

أجرى بنك الخليج سحب «الدانة» الأسبوعي، كاشفاً عن أسماء الفائزين من 6 إلى 10 أكتوبر الجاري، بجوائز نقدية قيّمة كل منها 1000 دينار، وهم طلال زيد محمد الطواري، وجابر أحمد جعفر سناسيري، وعلي عادل محمد المتروك، ونيفين محمد صادق، وثامر عبداللطيف أحمد الحشاش.

ويجري «الخليج» سحب الدانة ربع السنوي الأخير في 16 يناير 2020، وسيتخلل هذا السحب تتويج مليونير «الدانة» لعام 2019 الذي سيحصل على جائزة بقيمة مليون دينار.

وشجع «الخليج» عملاء «الدانة» على زيادة فرص فوزهم، عن طريق زيادة المبالغ التي يتم إيداعها في الحساب، باستخدام خدمة الدفع الإلكتروني الجديدة المتاحة عبر موقعه الإلكتروني وتطبيق الهواتف الذكية.

ويوفر «الدانة» العديد من الخدمات المتميزة لعملائه، ومنها خدمة «بطاقة الدانة للإيداع الحصري» التي تمنح العملاء، حرية إيداع النقود في أي وقت يناسبهم، إضافة إلى خدمة «الحاسبة» المتاحة عبر موقعه الإلكتروني وتطبيق الهواتف الذكية، والتي تمكّنهم من احتساب فرصهم للفوز في السحوبات الأسبوعية، وربع السنوية، والسنوية.

وذكر البنك أن حساب الدانة متاح للكويتيين وغير الكويتيين المقيمين في الكويت، وأنه يتعين على العملاء الاحتفاظ بالحد الأدنى للرصيد البالغ 200 دينار لفتح الحساب، شرط الاحتفاظ بالمبلغ نفسه للتأهل تلقائياً للدخول في السحوبات المقبلة.

وأضاف أنه في حال انخفض الرصيد إلى ما دون 200 دينار في أي وقت، سيتم خصم دينارين على أساس شهري لحين استيفاء الحد الأدنى للرصيد.

وبيّن أنه بالنسبة للعملاء الذين يفتحون حساب «الدانة»، أو يودعون مبالغ أكثر فيه، فسيتأهلون للدخول تلقائياً إلى السحوبات الأسبوعية في غضون يومين.


تنظمه «اكسبو- تاج» برعاية ومشاركة وزارة الصحة من 17-19 أكتوبر الحالي بالافنيوز

## (يونيليفر) راع بلاتيني لمعرض (الصحة والرشاقة والجمال الخامس) و شركة التقدم التكنولوجي وعيادة (د.أحمد يوسف عبدالعال) و(دنتل زون) رعاة ذهبيون

اعلنت شركة «محمد عبدالرحمن البحر» - قسم (يونيليفر) رعايتها البلاتينية لمعرض (الصحة والرشاقة والجمال الخامس) فيما اعلنت كل من شركة التقدم التكنولوجي (ATC) وعيادة الدكتور احمد يوسف عبدالعال، و«دنتل زون» لطب الاسنان رعايتها الذهبية للمعرض الذي تنظمه شركة «اكسبو- تاج» للمعارض والمؤتمرات، وذلك برعاية ومشاركة من وزارة الصحة، خلال الفترة من 17 إلى 19 اكتوبر الحالي بالافنيوز.

وقالت مسؤولة العارضات في شركة «محمد عبدالرحمن البحر» - قسم (يونيليفر)، سارة ابوالعينين، إن الشركة تتطلع من خلال رعايتها البلاتينية ومشاركتها في المعرض، إلى تقديم منتجاتها الجديدة من الشاي الاخضر النقي من دون مرارة الذي يعد الاول من نوعه والذي يعالج مشكلة المرارة المصاحبة للشاي الاخضر عادة.

واضافت ابوالعينين، ان هذا المنتج الجديد سيساعد على تنمية هذا القطاع اكثر، حيث تعد مرارة الطعم العائق الاساسي الذي يجعل المستهلك يتجنب شربه مبينة ان الشركة قامت بحل الامر بإزالة المرارة لجعل المستهلك يستمتع بفوائد الشاي الاخضر بنفس الجودة.

واوضحت ان شاي (ليبتون الاخضر) بدون مرارة يعد الشراب الامثل للصحة والسعادة بحيث يساعد على تحسين النظام الهضمي للجسم ويجعلك تشعر بالراحة والخفة بعد تناول الطعام.

وعن اهم المشروعات التي انجزتها الشركة خلال السنوات الاخيرة في مجال الصحة والجمال، ذكرت ان الشركة تعمل باستمرار وثبات على سعادة المستهلك، وتهدف إلى جعل المستهلك اكثر صحة وفعالية والعمل على تركيبة مميزة من الرياضة واسلوب الحياة والحمية الغذائية.

شركة التقدم التكنولوجي

من جهته قال مدير مبيعات – اجهزة وحلول طبية في شركة التقدم التكنولوجي (ATC)، هاني عاصي، إن الشركة تهدف من خلال رعايتها الذهبية للمعرض إلى تقديم افضل الحلول والمنتجات الطبية الحديثة لخدمة المجتمع وخصوصا مرضى السكري والمراة.

واضاف عاصي، ان الشركة ستقدم خلال المعرض عدة منتجات منها جهاز فحص السكر في الجسم بصورة غير اختراقية، وحافظات اقلام الانسولين الذكية، وجهاز الفحص المنزلي للكشف المبكر عن سرطان الثدي.

واشار إلى ان السوق الكويتي في هذا المجال يعد من اهم الاسواق العالمية في تجارة الادوية والاجهزة الطبية التي من خلالها تسعى الشركة لتطوير خدماتها لتوفير ما هو مناسب لخدمة المستهلك.

وعن اهم المشروعات التي انجزتها الشركة خلال السنوات الاخيرة في هذا المجال، ذكر عاصي انها ساهمت في دعم ما هو مثالي ومعتمد عالميا من حيث التكنولوجيا الطبية التي تعكس مدى اهتماماتها بافراد المجتمع والصحة المثالية.

عيادة (د. احمد يوسف عبدالعال)

من ناحيته، قال المدير التنفيذي لعيادة (الدكتور احمد يوسف عبدالعال) الدكتور احمد يوسف عبدالعال، إن العيادة ستقدم من خلال رعايتها الذهبية ومشاركتها عروضا للجمهور وبالاخص لمرضى سرطان الثدي تصل الى 50% في قسم التجميل.

واشار الدكتور عبدالعال إلى ان السوق الكويتي في هذا المجال في تطور مستمر إذ نلاحظ ان هناك تزايدا في عدد العيادات شبه يومي وذلك لان التجميل بات الآن من اهم عوامل الصحة المراة والرجل ليس في الكويت فقط وإنما على مستوى العالم.

وعن اهم مشروعات الشركة وإنجازاتها في هذا المجال، ذكر الدكتور عبدالعال، ان من اهم الإنجازات خلال الفترة الاخيرة في مجال الصحة والجمال (تقنية علاج الخلايا الجذعية) Adipose Stem Cell Injection التي تستعمل في علاج جميع الندبات الجراحية وغير الجراحية والحروق المستعصية ومشاكل الشعر المزمنة وترهل الجلد وعلاج القرح والاماكن التناسلية للرجال والنساء كما تستعمل ايضا مع حقن الدهون لضمان استمراريتها.

«دنتل زون»

بدوره، قال المدير التسويقي في عيادة «دنتل زون» لطب الاسنان، الدكتور مشاري عثمان العبدالهادي، إن «دنتل زون» تتطلع من خلال رعايتها الذهبية ومشاركتها في المعرض، إلى نشر فكر طب الاسنان الحديث باخر التقنيات الموجودة التي تتمحور فكرتها حول تخصيص او إضفاء الطابع الشخصي لكل شخص يرغب في صحة اسنان ممتازة وجذابة. واضاف الدكتور العبدالهادي، ان «دنتل زون» تهدف كذلك من خلال هذه المشاركة، إلى تواصل طاقمها الطبي مع الجمهور عن طريق إزالة حواجز وافكار قديمة وغير علمية تبنى عليها تصورات خاطئة حول علاج الاسنان.

واوضح ان «دنتل زون» ستقدم لعملائها وزوار المعرض جميع العلاجات الاساسية والتجميلية في مجال طب الاسنان، وكذلك في مجال تجميل الوجه والشفتين عن طريق حقن البوتكس والفيلرز.

وبين انه سيتم تقديم نسبة خصم خلال فترة المعرض فقط ستتراوح بين 25 إلى 50 % وذلك على حسب نوعية العلاج إن كان علاجا اوليا او علاجا تجميليا، مشيرا إلى ان اطباء «دنتل زون» سيقدمون محتوى «زون باكج» الذي يحتوي على علاجات ترميمية وتجميلية للوجه والاسنان خصيصا للمراة، إلى جانب الاستشارات المجانية لزوار المعرض من ناحية الاسنان واللثة وتجميل الوجه والفكين، فضلا عن تقديم عروض علاجية خاصة فقط بزوار المعرض.

وافاد الدكتور العبدالهادي، بان الكويت سعت منذ فترة طويلة في مجال تطوير التجميل والرشاقة، سواء من خلال توفير افضل الادوية والعلاجات الخاصة بهذا الشان او على المستوى الإعلامي والتسويقي لها محذرا في الوقت ذاته من بعض ما تروجه وسائل التواصل الاجتماعي من منتجات غير مرخصة او غير مدروسة مما يسبب نتائج معكوسة غير جمالية اصلا.

واكد حرص «دنتل زون» في هذا المجال من خلال توجهها الطبي على ايصال رسالة ممنهجة للمجتمع الكويتي، اذ ترى انه من الممكن التوصل لاكبر شريحة في المجتمع من خلال التواجد في شتى المعارض سواء في القطاعات الحكومية كالوزارات او في المعارض الخاصة في المجمعات كالافنيوز، إضافة إلى دعمها حملات تسويقية في برامج التواصل الاجتماعي لكسب ثقة العامة وممن هم في مجال الصحة والجمال.

د. مشاري العبدالهادي


د. أحمد يوسف عبدالعال

هاني عاصي


سارة أبو العينين


# «وربة» يطلق «بوابة المستثمرين» على موقعه الإلكتروني وتطبيقاته

أطلق بنك وربة خدمة جديدة من خلال موقعه الإلكتروني، وتطبيقه على الهواتف الذكية «(Warbabank IR)، وهي بوابة خاصة تحت مسمى «علاقات المستثمرين»، بهدف تزويد المستثمرين كافة بالعديد من المعلومات حول الأداء المالي والتشغيلي، وأداء تداول سهم البنك.

ويأتي إطلاق منصة «علاقات المستثمرين»، كخطوه مبتكره من قبل «وربة»، الذي يعد أول بنك كويتي يقدم المنصة بواسطة تطبيق خاص للهواتف الذكية، والتي سيوفر من خلالها مجموعة متكاملة من المعلومات بالدقة اللازمة، وفي الوقت المناسب لمستخدمي تلك البيانات، ووفق آخر المستجدات.

وتعد هذه الخطوة واحدة من العديد من الخطوات التي يقوم بها «وربة»، بهدف تعزيز التواصل مع المستثمرين، وتماشياً مع اللوائح الصادرة عن بنك الكويت المركزي وهيئة سوق المال، والجهات ذات الصلة بتعزيز الشفافية في مجال علاقات المستثمرين، وتوفير معلومات موثوقة وذات صلة يسهل الوصول إليها.

وأشار البنك في بيان له، إلى أنه من خلال هذه المنصة على الموقع الإلكتروني، وتطبيق الهواتف الذكية، سيصبح بإمكان المستثمر البقاء على اطلاع دائم وفي أي وقت ومكان على آخر التطورات المالية والتشغيلية، ومنها أداء التداول على سهم البنك، وآخر الأخبار والإفصاحات، والنتائج المالية وأهم التقارير التحليلية المالية والاقتصادية.

خالد حافظ

وتشتمل هذه المنصة الجديدة على شاشات تفاعلية، تمكّن المستثمر من الحصول على النتائج بتاريخ محدد، وتعطي نظرة أدق على التغير في سعر السهم خلال الفترة المحددة.

وتتاح هذه الخاصية الإضافية في كل من بوابتي «النتائج المالية» و«تاريخ سعر السهم» الفرعيتين.

وتتضمن المنصة خاصية اخرى من خلال بوابة «حاسبة الاستثمار»، لتمكن المستثمر في سهم البنك من معرفة العائد من رأس المال الذى يحققه خلال فترة محدده من اقتناء السهم، بشكل فورى طبقاً لتغيرات السعر في سوق التداول.

ويتم ذلك من خلال إدخال المبلغ المستثمر أو عدد الأسهم التي اشتراها، مع معرفة أهم المستجدات والتي تطرأ على نطاق الأعمال ومنها مؤتمر المحللين ربع السنوي، وإصدار الصكوك، والتصنيف الائتماني وغيرها، والموجودة على الشاشة الفرعية «الأخبار والاعلانات».

وقال رئيس مجموعة الرقابة المالية والتخطيط في البنك، خالد حسن حافظ، إنه وتماشياً مع اللوائح الصادرة عن بنك الكويت المركزي وهيئة سوق المال والجهات ذات الصلة، ومع الشعور بالمسؤولية تجاه مستثمريه، يقدم «وربة»بوابة «علاقات المستثمرين»، لتكون بمثابة المنصة الآمنة للتزوّد بجميع المعلومات النوعية والكميّة بكل شفافية ومصداقية عن الأداء المالي والاقتصادي والاجتماعي له، وهو ما سيمكن المستثمر من الاطلاع على المستجدات المتعلقة به ويعزز وسائل التواصل المتاحة.

وأضاف حافظ أن «وربة» يتمتع بسمعة طيبة ومتنامية بين أوساط المجتمع الاقتصادى الكويتي، لكونه واحداً من البنوك الإسلامية التي نجحت بالجمع ما بين العمل وفق أحكام الشريعة الإسلامية، وتقديم خدمات ومنتجات مصرفية إسلامية ذات قيمة مضافة، تحقق أكبر العوائد على تعاملات العملاء البنكية.

> **حافظ:**
> **المنصة تتيح الاطلاع على تطورات أدائه ونتائجه وسعر سهمه**

ولفت إلى تمتع البنك بسمعة جيدة فى أسواق المال محلياً ودولياً، من خلال عملياته المميزة، خصوصاً إصداراته المتميزة التي قام بها من صكوك وزيادة رأس المال، والتي ساهمت في اتساع وتنوع قاعدة المستثمرين لديه.

ورأى أن إطلاق بوابة المستثمرين سيعزز من صورة «وربة»، كما سيزيد من ثقة المستثمرين الحاليين والجدد، الى جانب توفير الاطمئنان حول اوضاع الاستثمار لدى البنك، من خلال وسيلة تكنولوجية عصرية، سريعة وسلسة يمكن الوصول لها في أي وقت ومكان.

وقال حافظ إن بوابة «علاقات المستثمرين» لدى «وربة»، تتعدى تقديم المعلومات النوعية والكمية عن الأداء المالي، لتشمل أيضاً آخر الاخبار والمستجدات والفعاليات التي يقوم بها وفقا للمبادئ القياسية للحوكمة.

وذكر أن مميزات التطبيق والصفحات الالكترونية الخاصة بعلاقات المستثمرين، تكمن في أنها تسهّل متابعة آخر تطورات سعر السهم، مواعيد عقد الجمعيات العمومية، والنتائج المالية والتحليلية، وأداء السهم، والإفصاحات الدورية، وآخر الأخبار التي تهم المستثمرين.

وأفاد بأن البوابة متاحة باللغتين العربية والإنكليزية، لسلاسة الاستخدام لغير المتحدثين باللغة العربية، والذين يمكنهم إرسال استفساراتهم عبرها أيضاً.

# «المتحد» أعلن رابحي «الحصاد الإسلامي»

نظّم البنك الأهلي المتحد في 9 أكتوبر الجاري، السحب الأسبوعي على جوائز الحصاد الإسلامي، وهو برنامج الجوائز الأول في الكويت، المتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية، والذي استطاع أن يعيد رسم حياة الآلاف من الرابحين من سعداء الحظ، حيث يقدّم ما يزيد على 850 جائزة سنوياً.

ويتيح البنك لعملاء حساب الحصاد الإسلامي الدخول في السحب، على 21 جائزة أسبوعية، تتكون من جائزة كبرى بقيمة 10 آلاف دينار، بالإضافة إلى 20 جائزة قيمة كل منها 1000 دينار، وكذلك السحب الشهري على جائزة بقيمة 100 ألف دينار، وجوائز ربع سنوية كبرى بقيمة 250 ألف دينار.

ولفت البنك إلى فوز عبدالعزيز أحمد الصديقي، بالجائزة الأسبوعية الكبرى بقيمة 10 آلاف دينار، فضلاً عن حصول 20 فائزاً على 1000 دينار، وهم ميسم أحمد مصطفى، ومحمد رحمان الحسين، وفلاح سعيد الصعب، وطاهر محمد الفيلكاوي، وإيمان محمد سلامة، وجعفر صالح بوشهري، وزعابي حسين الزعابي، ويوسف عبدالعزيز المريخي، وفهد نايف الدبوس، وصالح حمد صالح الورقة، وغازي مسعود صعفك، والهيثم محمود محمد، وفهد ياسين إدريس، ومحمد إبراهيم الخباز، وعلي عبدالمحسن علي، وعلي خليل إبراهيم، ومروة محمد الزمراني، وراضية عبدالمحسن المحروس، ومها محمد يوسف،وريتشارد بيريرا.




وذكر البنك أن إحدى أبرز المميزات التي يقدّمها برنامج جوائز الحصاد الإسلامي الجديد لعملائه، هو السحب على جوائز العيدين لعملائه الذين يسعدون بالفوز في كل من عيد الفطر وعيد الأضحى، بحيث يحظى الرابحون بجائزة 100 ألف دينار في كل منهما.

وبيّن «المتحد» أنه فضلاً عن بقية الجوائز الجذابة، هناك أيضاً أرباح سنوية متوقعة على أساس عقد الوكالة، ما يجعل حساب الحصاد الإسلامي مفيداً للأسرة وللمدخرين بوجه عام، من خلال تحقيقه للعديد من المميزات، سواء على المدى القصير أو الطويل، ما يلقى تقدير العملاء الجدد أوالحاليين.

وأفاد البنك بأن الحد الأدنى للمشاركة والاستفادة من السحوبات هو 100 دينار، وتؤهل العميل للحصول على فرصتين لدخول السحب والتي تزيد حتى 30 ألف فرصة في السحب، بالإضافة إلى الحصول على أرباح سنوية مثمرة، إذ تتيح كل 50 ديناراً في حساب العميل فرصة واحدة للمشاركة في السحب، بشرط أن يحافظ على رصيده لمدّة 15 يوماً على الأقلّ قبل السحب.

وأوضح أنه كلما زادت مدة الاحتفاظ تزيد فرص دخول السحب لكل 50 ديناراً، إذ يتم إجراء السحوبات كل يوم أربعاء في الكويت أو البحرين بناء على خطة السحب، منوهاً بأنه في أيام الأعياد أو العطلات الرسمية سيتم تأجيل السحب ليوم العمل التالي.